



Kuruluş planlaması için “Rehber”

1. Adım: Karar

Girişimci bir kişiliğiniz var mı?

Bazı basit sorularla, bu konuda daha fazla güven kazanabilirsiniz.

- Serbest çalışma sizin için gerçekten doğru yol mu?
- Mesleki yeterliliğiniz var mı?
- Bu iş dalında deneyiminiz var mı?
- Ticari know-how'unuz var mı?
- Aileniz bu konuda arkanızda duruyor mu?
- Gerek başlangıç safhasında, gerekse takip eden dönemlerdeki zorlukları karşılayabilecek misiniz?

Danışmanlık hizmetlerinden faydalanınız ve zayıf noktaları dengeleyiniz.

Oda veya birliğinizin yeni iş kuranlar için sundukları seminerlere katılın. Sonra ilgili odanın veya birliğin uzmanından, serbest girişim danışmanından veya başka bir uzmandan danışmanlık hizmeti alın. Şu sorulara yanıt bulmaya çalışın:

- Hangi konularda danışmanlık hizmetine ihtiyacınız var?
- Sorularınıza kimler yanıt verebilir?
- Danışmanlık hizmeti sözleşmesi yaparken nelere dikkat etmelisiniz.
- Devletin danışmanlık teşviki hakkında +iniz.

Karar verdiniz mi? O halde devam edin...

2. Adım: Planlama

İş fikrinizi geliştiriniz

Neyi sunarak piyasaya girmek istediğinizi düşününüz. Bunun için gelecekteki müşterilerinizi, ihtiyaçlarınızı, eğilimlerinizi, satın alma davranışınızı tanımak zorundasınız. Mümkünse rakiplerde olmayan, özel bir şey bulun. Bunun için rekabet durumunu ve özellikle seçeceğiniz şirket yerini gözden geçirin. Serbest çalışmak istiyor ancak çok parlak bir iş fikriniz yok mu? Bu durumda belki bir lisans alarak franchise uygulamasına gidebilir ya da mevcut bir şirketi devralabilirsiniz. Her iş dalında ve her boyutta şirket devralmak mümkündür.

İş planınızı yazınız

- İş fikrinizi veya girişiminizi açıklayınız.
- İş kuracak kişiyi/kişileri tanıttınız.
- Ürün/hizmetinizi açıklayınız.
- Müşterileriniz hakkında açıklama yapınız.
- Rakipleriniz hakkında bilgi veriniz.
- İşinizin yeri hakkında bilgi veriniz.
- Hangi tedarikçileri kullanmak istiyorsunuz?
- Personel planlamınızı açıklayınız.
- Ürün ya da hizmetinizi hangi fiyatla satmak istiyorsunuz?



- Hangi satış ortakları ile çalışacaksınız?
- Hangi iletişim ve tanıtım faaliyetlerinde bulunacaksınız?
- Hangi hukuki statüyü seçtiniz?
- Girişiminizin hangi risk ve fırsatları vardır?
- Sermaye ihtiyacınız ne kadar ve nasıl karşılayacaksınız?

Ailenizin ve sizin güvencede olmanıza dikkat ediniz.

Serbest meslek icra edenler için yaşlılık, hastalık ve ölüm halleri konusunda farklı güvence önlemleri bulunmaktadır. Burada önemli olan husus, uygun sigortalar ve önlemler konusunda erteleyici davranmamak, iş kurma safhasında danışmanlık hizmeti almaktır.

Konsept tamam. Şimdi finanse edilmesi gerekir.

3. Adım: Mali plan

Başlangıç için gerekli sermayeyi hesaplayınız.

Kuruluş ve başlangıç safhası için gerekli sermaye ne kadardır? Kısa ve uzun vadede önemli olan gider kalemlerin listesini hazırlayınız.

Gelirinizi hesaplayınız.

Serbest çalışma için bu girişiminizin değip değmeyeceğinizi değerlendirin. Bu kadar zahmete değecek mi?

Olası bütün finansman kaynaklarını belirleyin.

Kullanabileceğiniz para miktarı ne kadar? Özel kişilerden kimler size borç verebilir? Girişiminize kimler katılabilir? Bankaların sunduğu kredi imkânlarını ve devletin, eyaletlerin ve Avrupa Birliđi'nin çok çeşitli teşvik programlarını inceleyiniz.

Finansman konusunda çözüm bulduktan sonra, girişiminizi başlatmaya hazır hale getiriniz.

4. Adım: Girişim

Gerekli işlemleri yerine getiriniz.

Resmi kurum, oda, meslek birliklerinin vs. taleplerini dikkate alınız. Hangi girişimler için özel koşul ve kanıt, resmi izin ve lisansların gerektiğini öğrenin.

Vergi dairesi için hazırlıklı olun.

İlk baştan itibaren vergi dairesi karşısındaki yükümlüklerinize hazırlıklı olun.

Girişimdeki risklere karşı tedbir alınız.

İşyerinizde uygun ve yeterli düzeyde sigorta yaptırılmış olmasına özen gösteriniz. Risk ve tehlikelere karşı gözlerinizi kapatmayınız ve doğru önlemleri almayı sağlayınız.

Açılış yaptıktan sonra da danışmanlık hizmetlerinden yararlanınız.

İşyerinizi açtıktan sonra yeni görevlerle karşı karşıya kalacaksınız. Özellikle mali konularda danışmanlık hizmeti almayı sürdürünüz. Gerekli olması halinde bir girişim danışmanını görevlendiriniz.