



# Entretien avec la banque : ce qui est important !

## Un business plan clair et étayé

- Mon business plan contient-il, entre autres, des informations sur
  - mon projet ?
  - les éléments qui font que mon offre se démarque de celle des autres ?
  - mes compétences techniques et entrepreneuriales ?
  - le marché, la branche, la concurrence, le marketing et les mesures de distribution qui en découlent ?
  - l'organisation de l'entreprise y compris sa forme juridique ?
- Mon business plan contient-il un plan financier avec un chiffrage des besoins en capitaux, de la trésorerie, de la rentabilité et du financement ?
- Puis-je montrer clairement ma solvabilité ?
- Mon business plan contient-il une synthèse avec les informations les plus importantes ?
- Peut-il être facilement compris par des tiers ?
- Tous les chiffres et toutes les données sont-ils clairs et réalistes ?

## Présentation convaincante

- Suis-je en mesure de convaincre et de donner l'impression que je suis compétent ?
- Est-ce que je m'exprime de manière claire et compréhensible ?
- Puis-je expliquer de manière concluante tous les éléments de mon business plan ?
- Puis-je justifier de ma compétence ainsi que des futurs clients, des coopérations ou des coûts par les documents correspondants ?
- Est-ce que je sais comment réagir face aux éventuelles réticences de mes interlocuteurs ?