

**Lohnt sich Ihre Investition? GuV und Rentabilitätsvorschau vergleichen**

Gewinn- und Verlustrechnung (GuV)	Werte aus Vorjahr	Rentabilitätsvorschau (Renta) (nach Investition)	1. Jahr / € ohne MwSt.	Differenz zwischen GuV und Renta	2. Jahr / € ohne MwSt.	Differenz zwischen GuV und Renta	3. Jahr € ohne MwSt.	Differenz zwischen GuV und Renta
Umsatzerlöse (netto)		Erwartete Umsatzerlöse						
./. Wareneinsatz (entfällt für Dienstleister)		./. Wareneinsatz (entfällt für Dienstleister)						
= Rohgewinn		= Rohgewinn						
+ sonstige betriebliche Erträge (z. B. Mieten)		+ sonstige betriebliche Erträge (z. B. Mieten)						
./. Aufwendungen wie:		./. Aufwendungen						
■ Personalkosten		Personalkosten						
■ Ihr Unternehmerlohn		Ihr Unternehmerlohn						
■ Raumkosten		Raumkosten						
■ Betriebliche Steuern		Betriebliche Steuern						
■ Versicherungen		Versicherungen						
■ Kfz-Kosten		Kfz-Kosten						
■ Werbe- und Reisekosten		Werbe- und Reisekosten						
■ Fremdkosten (Vertrieb, Werbung)		Fremdkosten (Vertrieb, Werbung)						
■ Reparaturen, Instandhaltung		Reparaturen, Instandhaltung						
■ Büro- und Verwaltungskosten		Büro- und Verwaltungskosten						
■ Leasinggebühren		Leasinggebühren						
■ Kreditraten		Kreditraten						
■ Zinsen		Zinsen						
= Summe Aufwendungen		= Summe Aufwendungen						
= Gewinn		= Erwartete Gewinnsteigerung (Erlöse minus Aufwendungen)						

Auswertung: Sie sollten mit Ihrer Wachstumsinvestition einen Gewinn erzielen können. Die Rentabilität, also das Verhältnis von Aufwendungen zu Umsatz, sollte sich nicht verschlechtern. Wie viel mehr Gewinn Sie durch Ihre Wachstumsinvestition erzielen MÜSSEN, lässt sich nicht verallgemeinern. Ein „gutes“ Verhältnis ist von Branche zu Branche verschieden. Letztendlich müssen Sie persönlich entscheiden, ob Sie das Verhältnis von Aufwand und Ertrag als angemessen erachten oder nicht.