

Kommt für Ihr Unternehmen eine E-Kooperation in Frage?

Klicken Sie an:

Je öfter Sie die Fragen in den Themenfeldern 1 und 2 anklicken, desto eher ist eine Kooperation für Ihr Unternehmen betriebswirtschaftlich sinnvoll.

Je öfter Sie die Fragen in den Themenbereichen 3 bis 6 anklicken, desto eher kommt Ihr Unternehmen für eine E-Kooperation in Frage.

1. Betriebswirtschaftliche Zielsetzungen

Streben Sie für Ihr Unternehmen an:

Beschaffung

- Preisnachlass durch Einkaufsgemeinschaft?
- Verringerung der Beschaffungszeiten?
- Erschließung neuer Beschaffungsmärkte?
- Verbesserung des Informationsstandes?

Produktion/Verwaltung

- Senkung der Entwicklungs- und Fertigungskosten?
- Senkung der Personalkosten?
- Steigerung der Produktivität (größere Stückzahlen)?
- Verringerung von Produktionszeiten?
- Erhalt und Zugewinn von Know-how und Technologie?
- Erhöhung der Innovationskompetenz?
- Auslastung vorhandener Kapazitäten?
- Ausgleich fehlender Kapazitäten?
- Verbesserung der Qualität?
- Erweiterung des Angebots-Spektrums?

Absatz

- Kalkulation günstigerer Preise?
- Angebot zusätzlicher Produkte und Dienstleistungen?
- Erschließung neuer Absatzmärkte?
- Gewinn zusätzlicher Kunden?
- Möglichkeit der Übernahme von Komplett-Aufträgen?

- Zusätzlichen Imagegewinn?
- Kosteneinsparung bei Marketing, Vertrieb, Logistik?
- Hilfe beim Markteintritt?
- Ausbau der Marktposition?

2. Kompetenzen

- Verfügt Ihr Unternehmen über spezifisches Wissen, spezielle Fertigkeiten oder technologische Kompetenzen, die es gegenüber Konkurrenzunternehmen hervorhebt?
- Falls in Ihrer Branche die Qualität von Produkten oder Dienstleistungen ein besonderer Erfolgsfaktor ist: Sollte die Qualität Ihrer Angebote besser werden?
- Falls in Ihrer Branche die Liefertreue ein besonderer Erfolgsfaktor ist: Sollte Ihre Liefertreue besser werden?
- Falls in Ihrer Branche Marketing und Vertrieb ein besonderer Erfolgsfaktor sind: Sollten Ihr Marketing und Ihr Vertrieb besser werden?
- Falls in Ihrer Branche die Qualifikation der Mitarbeiter ein besonderer Erfolgsfaktor ist: Sollte die Qualifikation Ihrer Mitarbeiter besser werden?
- Falls in Ihrer Branche ein niedriger Angebotspreis ein besonderer Erfolgsfaktor ist: Sollte Ihr Preis niedriger werden?
- Falls in Ihrer Branche ein reibungsloser und automatisierter Informationsfluss ein besonderer Erfolgsfaktor ist: Sollte der Informationsfluss in Ihrem Unternehmen besser werden?

3. Art des Unternehmens

- Gehört Ihr Unternehmen zum Produzierenden Gewerbe?
- Gehört Ihr Unternehmen zum Einzelhandel oder Großhandel?
- Ist Ihr Unternehmen ein Dienstleistungsunternehmen?
- Erfordern die Arbeitsabläufe in Ihrem Unternehmen das enge Zusammenarbeiten mehrerer Mitarbeiter?

4. Organisationsform

- Sind Macht und Verantwortung in Ihrem Unternehmen auf mehrere Personen verteilt?
- Wird in Ihren Unternehmen Teamarbeit gepflegt?
- Wird in Ihrem Unternehmen Wissen gepflegt und verteilt?
- Gibt es in Ihrem Unternehmen verschiedene selbständig arbeitende Organisationseinheiten?

5. Interne Abläufe

- Gibt es in Ihrem Unternehmen eine schriftliche Prozessdokumentation (Qualitäts-Management-Handbuch)?
- Gibt es in Ihrem Unternehmen eine Visualisierung von Prozessabläufen (Diagramm für den Datenfluss im Unternehmen: Flowchart)?

6. Technische Infrastruktur

- Sind die PC-Arbeitsplätze in Ihrem Unternehmen miteinander vernetzt?
- Nutzen Sie in Ihrem Unternehmen ein Intranet?
- Nutzen Sie in Ihrem Unternehmen eine Groupware?