

Lieferkosten senken

Wie können Sie Ihre Lieferkosten senken?

- Können Sie die Zahl der Lieferanten verringern, um bei weniger Lieferanten den Umsatz zu steigern und damit Rabatte und günstigere Einkaufspreise zu erzielen?
- Vergleichen Sie regelmäßig die Lieferkonditionen verschiedener Lieferanten?
- Nutzen Sie das Internet für Ihren Einkauf?
- Haben Sie die Möglichkeit einer Kooperation beim Einkauf mit anderen Unternehmen in Erwägung gezogen (z.B. über Einkaufsgenossenschaften)?
- Nutzen Sie Rahmenverträge von Verbänden, denen Sie angehören, für Ihren Einkauf?
- Nutzen Sie Einkaufsgemeinschaften, die Sie mit anderen Unternehmen bilden, im Internet („B2B“ – Business to Business)?
- Nutzen Sie die Möglichkeit des Tausches von Leistungen mit Kunden und Lieferanten?
- Lagerbestände binden Kapital – haben Sie dies berücksichtigt?
- Können Sie zugekaufte Materialien noch stärker normieren und standardisieren, um Preisvorteile zu erzielen?
- Verhandeln Sie bei größeren Anschaffungen grundsätzlich, auch wenn Sie schon ein günstiges Angebot in Händen halten?
- Haben Sie mit Ihren Lieferanten Rabatte ausgehandelt (z.B. bei der Abnahme bestimmter Stückzahlen)?
- Geben Ihnen Ihre Lieferanten Kredit?