

## Bonitätsprüfung des Kunden

Verschaffen Sie sich ausreichend Kenntnisse über die Bonität (Zahlungsfähigkeit und -verhalten) Ihrer Kunden.

Aktualisieren Sie diese Informationen regelmäßig.

### Interne Informationsquellen

#### Rechnungswesen (Zahlungsverhalten)

- Welches vereinbarte Zahlungsziel nimmt der Kunde in Anspruch?
- Überschreitet er das Zahlungsziel (wie oft)?
- Stellt der Kunde Antrag auf spätere Zahlung?
- Waren oder sind Inkassomaßnahmen notwendig?

#### Verkauf

Kritische Signale:

- Hohe Lagerbestände
- Schlechter Zustand der Maschinen
- Nicht ausgelastete Kapazitäten
- Schmale Angebotspalette
- Schlechtes Image der Produkte
- Zögerliche Reaktionen auf Konkurrenz
- Erhöhte Rabatte, Nachlässe, Sonderangebote
- Wenige Kunden

### Externe Informationsquellen

#### Bankenauskünfte

Diese Auskünfte dürfen nur mit Zustimmung des Betroffenen erteilt werden und gelten immer nur für das jeweilige Kreditinstitut.

#### Überziehungen

- Wie oft kommt es zu Kontoüberziehungen?
- Wie gut ist die Liquidität des Unternehmens?

#### wirtschaftliche Verhältnisse

- Stehen Einnahmen und Ausgaben in einem wirtschaftlichen Verhältnis?

#### Kreditwürdigkeit

- Wie hoch ist die Fremdfinanzierung des Unternehmens?

#### Zahlungsfähigkeit

- Hat das Unternehmen bisher seine Zahlungsverpflichtungen erfüllt?

#### SCHUFA-Auskünfte

Auskünfte werden nur an Vertragspartner erteilt.

- Wie steht es um die Zahlungsunfähigkeit oder -unwilligkeit des Unternehmens?
- Wie häufig wurde in der Vergangenheit Mahnbescheide oder Vollstreckungsbescheide an das Unternehmen ausgestellt?

## Externe Informationsquellen

### Wirtschaftsauskunfteien

#### Haftungslage

- Wer haftet in welcher Höhe für das Unternehmen?
- Wer ist zeichnungsbefugt und darf Verträge abschließen?
- Haftet das Unternehmen nur mit dem Geschäftsvermögen, oder haften die Gesellschafter auch mit Ihrem Privatvermögen?

#### Jahresabschlüsse

- Hat das Unternehmen genug liquide Mittel, die Forderung auszugleichen?
- Wie ist die Entwicklung des Unternehmens, auch im Vergleich zu anderen Unternehmen der Branche?

#### Eigenkapitalausstattung

- Ist das Unternehmen auch zukünftig in der Lage, seinen finanziellen Verpflichtungen nachzukommen?
- Wie hoch ist der Anteil der Eigenfinanzierung im Vergleich zur Fremdfinanzierung?

### Zahlungserfahrungen

- Wie sind die Zahlungserfahrungen anderer Kreditgeber oder Lieferanten mit dem Unternehmen?
- Sind Zahlungen verspätet oder ggf. gar nicht ergangen?
- Hat sich das Zahlungsverhalten des Unternehmens in den vergangenen Monaten verändert?

### Bonitätsbeurteilung

- Wie groß ist das Ausfallrisiko des Unternehmens?
- Wie ist seine Zahlungsweise?
- Welchen Kreditrahmen kann man dem Unternehmen einräumen?