



Das Bankgespräch: Darauf kommt es an!

Nachvollziehbarer Businessplan

- Enthält Ihr Businessplan u. a. Aussagen zu
 - Ihrem Vorhaben?
 - dem Alleinstellungsmerkmal Ihres Angebotes?
 - Ihren fachlichen und unternehmerischen Fähigkeiten ?
 - Markt, Branche, Wettbewerber und den sich ergebenden Marketing- und Vertriebsmaßnahmen?
 - der Unternehmensorganisation einschließlich Rechtsform?
- Enthält Ihr Businessplan einen Finanzplan mit Zahlen zu Kapitalbedarf, Liquidität, Rentabilität und Finanzierung?
- Können Sie Ihre Kreditwürdigkeit deutlich machen?
- Enthält Ihr Businessplan eine Zusammenfassung mit den wichtigsten Aussagen?
- Ist Ihr Businessplan für Dritte gut verständlich?
- Sind alle Zahlen und Daten nachvollziehbar und realistisch?

Unterlagen

- | | |
|---|---|
| ■ Businessplan inklusive Zusammenfassung | ■ Angebotsbeschreibung |
| ■ Beschreibung Gründerperson/Gründungsteam | ■ Marketing- und Vertriebskonzept |
| ■ Kapitalbedarfsplan | ■ Rentabilitätsvorschau |
| ■ Liquiditätsplan | ■ Finanzierungsplan |
| ■ Sicherheitenplan | ■ Vermögensübersicht |
| ■ Zeugnisse | ■ Lebenslauf mit Nachweis der erlangten Qualifikationen |
| ■ ggf. Teilnahmebescheinigung Existenzgründungskurs | ■ ggf. Vertragsentwürfe |

Überzeugendes Auftreten

- Sind Sie in der Lage, überzeugend und kompetent aufzutreten?
- Drücken Sie sich klar und verständlich aus?
- Können Sie alle Inhalte Ihres Businessplans schlüssig erläutern?
- Können Sie Ihre Kompetenz sowie zukünftige Kunden, Kooperationen oder Kosten durch entsprechende Unterlagen nachweisen?
- Können Sie auf eventuelle Bedenken meines Gesprächspartners angemessen reagieren?